

Shop Manager Direct Sale & Affiliate (m/w/d)

Der Shop Manager Direct Sale & Affiliate (m/w/d) ist verantwortlich für den Aufbau und die kontinuierliche Weiterentwicklung des Online Marktplatzes. Darüber hinaus sind Sie als Shop Manager verantwortlich für die operative Funktionsfähigkeit des Shops. Sie arbeiten an der kontinuierlichen Verbesserung des Online-Einkaufserlebnisses der Kunden. Sie entwickeln Kampagnen, stimmen diese auf die Sortimente ab und sorgen gemeinsam mit Agenturen und dem Online-Marketing-Manager dafür, dass die Marketing Kampagnen bestmögliche Ergebnisse erzielen

Aufgaben:

- Sie entwickeln und pflegen unsere Online-Markenpräsenz eigenverantwortlich und erzielen damit eine stetige Performance-Steigerung
- Sie überwachen und optimieren sämtliche Online Marketing-Maßnahmen auf Basis von Performance-Kennzahlen
- Sie verantworten die weltweite Umsatz- und Ergebnisentwicklung und überzeugen mit Maßnahmen zur Umsatzsteigerung
- Sie definieren die E-Commerce-Strategie unseres Online-Shops in Abstimmung mit den Affiliates und setzen diese zielgerichtet um
- Sie planen mit Werbeagenturen und externen Dienstleistern SEA, Social Ads, E-Mail-Marketing sowie Affiliate Marketing Maßnahmen und verbessern stetig die Konversion Rate

Qualifikationen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre, Marketing, Medienwissenschaften oder vergleichbarer Studiengang
- Min. 5 Jahre Berufserfahrung mit Führungsverantwortung
- Kenntnisse im Umgang und in der Umsetzung von Affiliate Marketing
- Hohe Kommunikationsstärke, ausgeprägte Planungs- und Organisationsstärke sowie analytisches Denk- und Urteilsvermögen
- Gutes Gespür für digitale Trends und Kundenverhaltensweisen
- Fließende Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil

Gehaltsrange: € 70.000 – 90.000 p.a. (abhängig von Standort und Erfahrung)

Stand: Juni 2020

Wollen Sie mehr erfahren? Dies ist eine Musterstellenausschreibung. Gerne sind wir Ihnen bei Ihrem individuellen Angebot behilflich. Senden Sie uns eine E-Mail an info@digilents.com

Digilents unterstützt Sie als etablierte Recruiting-Boutique bei der Besetzung anspruchsvoller Positionen im Umfeld von E-Commerce, Digitalisierung, Amazon und IT. Dabei setzen wir nicht nur auf unsere Expertise in diesem Segment, sondern überzeugen durch unser Feingespür dafür, welcher Kandidat mit seinem Fachwissen und seiner Persönlichkeit am besten einem Stellenprofil entspricht und zu dem suchenden Unternehmen passt. Als Unternehmen profitieren Sie von einer exklusiven Auswahl passender Kandidaten, als Bewerber dürfen Sie eine persönliche Beratung auf Augenhöhe erwarten.

Dabei ist eine vertrauensvolle Zusammenarbeit mit unseren Partnern und regelmäßigen Statusberichten für uns unerlässlich. Durch unsere dynamische Struktur reagieren wir schnell und zielgerichtet auf wechselnde Anforderungen. Unser Team aus Köpfen mit hoher Fachkompetenz und Affinität zur Digitalwirtschaft findet für Sie genau die Bewerber, die sie voranbringen und zu Ihnen und der Position passen.